

Руководитель проекта (менеджер по проектным продажам)

Обязанности:

- Работа с существующей клиентской базой и ее расширение;
- Сопровождение сделок на всех этапах реализации;
- Личные встречи с потенциальными заказчиками, проведение презентаций и переговоров с лицами, принимающими решения;
- Участие в разработке проектных решений;
- Техническая и информационная поддержка клиентов;
- Контроль и сопровождение отгрузок;
- Развитие и поддержание долгосрочных взаимовыгодных отношений с клиентами.

Требования:

- Высшее образование (техническое);
- Опыт работы в продажах от 2 лет;
- Опыт и навыки переговоров с первыми лицами компаний;
- Знание оборудования и технологических процессов, применяемых в схемах очистки сточных вод, и умение работать с проектной документацией будет являться преимуществом.

Условия:

- Официальное трудоустройство;
- Зарботная плата: оклад **50 000** р. + дифференцированный процент;
- Оплата мобильной связи;
- Корпоративное обучение;
- График работы: пн-пт с 9:30 до 18:00.